

KUNDENBERATER/IN (m/w/d)

Advisor – Sales Consultant – Enthusiast



UNSERE MISSION:

Wir sind CREM SOLUTIONS – Entwickler und Betreiber einer der erfolgreichsten Immobilien-Verwaltungslösungen im deutschen Markt. Mit unserer Software iX-Haus begeistern wir seit über 40 Jahren die Immobilienwirtschaft. Angefangen bei kleineren Immobilienverwaltern über breit aufgestellte Property- und Asset-Manager, bis hin zu namhaften Kapital- und Fondsgesellschaften sowie global agierenden Immobilienunternehmen.

Aus Überzeugung verfolgen wir einen ganzheitlichen Ansatz. Im Zusammenspiel mit unseren Partnerlösungen stellt iX-Haus als vollwertiges ERP-System für viele Immobilienverwaltungen das Herzstück der IT-Infrastruktur dar.

Neue Kunden finden seit Jahrzehnten hauptsächlich durch Empfehlungen, Messen, Events und einen breit gefächerten Marketingmix zu uns. Individuelle Bedarfsanalysen im persönlichen Gespräch, überzeugende Präsentationen unserer Produkte sowie eine persönliche Betreuung der Interessenten machen jedes Jahr viele neue Kunden zu begeisterten Anwendern.

Gleichermaßen begeistert ist das CREM-Team von unserer offenen und transparenten Unternehmenskultur, unseren Werten und einer flexiblen, eigenverantwortlichen Arbeitsweise. Diese Faktoren bilden die Grundlage für ein erfolgreiches Miteinander und zeichnen unser modernes Arbeitsumfeld aus.

Schau gern auf Kununu, was aktuelle und ehemalige Arbeitnehmer zur CREM sagen: [kununu.com/CremSolutions](https://www.kununu.com/CremSolutions)

WIR SUCHEN UNTERSTÜTZUNG FÜR:

- Präsentation von iX-Haus und ergänzenden Softwarelösungen
- Beratung zu Digitalisierungsprozessen
- Kompetente Bestandskundenbetreuung
- Gezielte Neukundengewinnung – kein Massengeschäft

Vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss arbeitest du eigenverantwortlich, aber selbstverständlich unterstützen wir Dich auf dem Weg dorthin.

DAS BIETEN WIR DIR:

- Eine intensive, persönliche Einarbeitung, individuell abgestimmt auf Deinen Erfahrungsschatz und Kenntnisstand
- Coaching im Tagesgeschäft und immer ein offenes Ohr
- Ein attraktives Gehalt und Erfolgsprämien
- Einen krisensicheren Arbeitsplatz mit Startup-Feeling und Konzernverbund (CREM ist Teil der NEMETSCHKE Group)
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Komfortables Reisen mit KFZ, Bahn oder Flugzeug – je nach Einsatzort
- Homeoffice und mobiles Arbeiten sind möglich
- Firmen-iPhone, Laptop, Hardware
- Regelmäßige Firmenevents für das gesamte CREM-Team
- Messen und Kundenveranstaltungen
- Geförderte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vermögenswirksame Leistungen
- Eine flache Hierarchie, tolle Kolleginnen und Kollegen
- ... und vor allem die einzigartige CREM-DNA

DIESE EIGENSCHAFTEN GEBEN DIR EINEN VORSPRUNG:

- Erfahrungen in kaufmännischen Prozessen der Immobilienverwaltung, insbesondere in Buchhaltungsprozessen
- Vertriebserfahrungen – idealerweise im Softwarebereich – sind von Vorteil, aber nicht Bedingung
- Tagesreisen zu Kunden sind für Dich eine willkommene Abwechslung
- Ein kommunikatives, selbstsicheres Auftreten, lösungsorientiertes Denken, eigenverantwortliches Arbeiten und ein fairer sowie stets hilfsbereiter und respektvoller Umgang mit Kunden sowie Deinen Kolleginnen und Kollegen sind für Dich selbstverständlich

Wir sind begeisterte Entwickler individueller Lösungen für unsere Kunden.

Unsere Teams sind vielschichtig und bestehen aus vielen Kolleginnen und Kollegen, die teilweise schon sehr lange für uns arbeiten. Mit großer Branchenerfahrung und Weitsicht, sind sie stets ein guter Wegweiser.

WIR FREUEN UNS, DICH KENNEZULERNEN

Sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an Iris Mertz bewerbung@crem-solutions.de